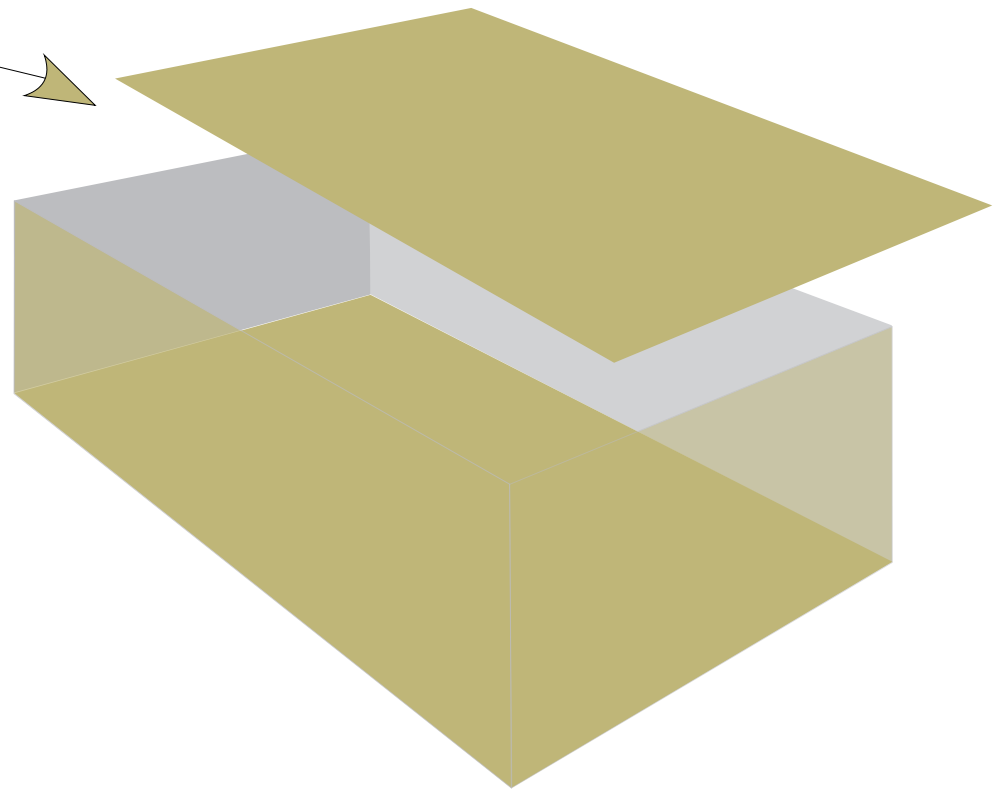
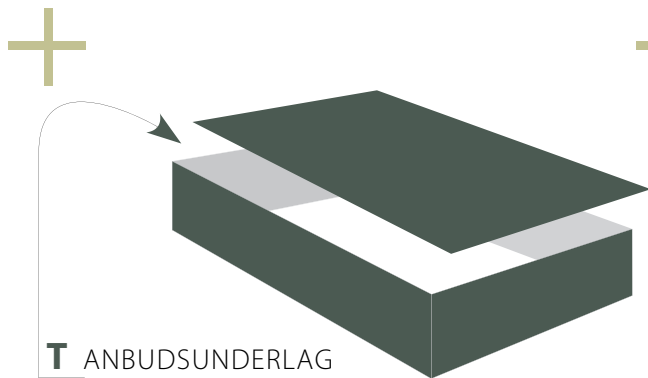


GalepoMetoden®

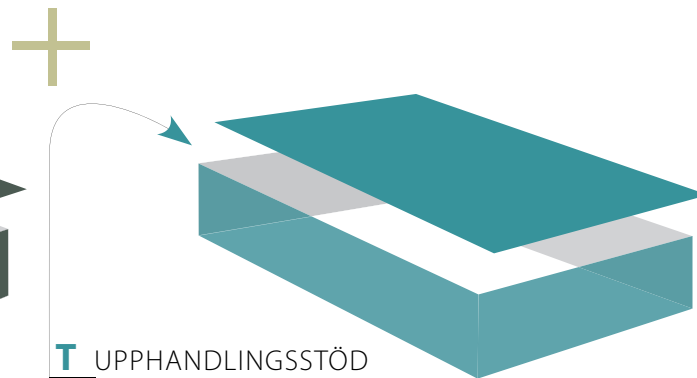
- 1** METODSTART
- 2** AVTAL
- 3** EKONOMI
- 4** KVALITET
- 5** SAMARBETE & RELATION
- 6** ANALYS
- 7** REKOMMENDATION
- 8** GENOMFÖRANDE



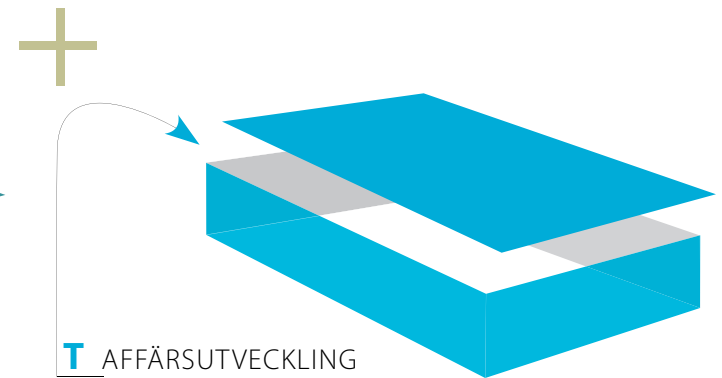
GalepoMetoden[®]



T ANBUDSUNDERLAG
– med anpassat avtalsförslag.



T UPPHANDLINGSSTÖD
– med distributionslista till lämpliga parter, utskick, support och sammanställning med utvärdering inför Ert slutgiltiga val.



T AFFÄRSUTVECKLING
– t ex utvecklingsfrågor, strategier, koncept, analyser och kvalitetsutveckling.

GalepoMetoden®

- 1 METODSTART**
 - Intervjuer
 - Samla information
- 2 AVTAL**
 - Uppfyllandegrad med eventuell uppdatering
 - Anpassar avtalen med bransch- och hyresgästs specifika villkor
 - Förbättrar avtalet som styrinstrument
- 3 EKONOMI**
 - Kalkyl
 - Förslag på besparingsmöjligheter och vad de innebär
- 4 KVALITET**
 - Status på kvaliteten (tjänst och produkt)
 - Konkreta förslag till förbättringsåtgärder för verksamheten
 - Övriga kvalitetssäkrande åtgärder
- 5 RELATION och SAMARBETE**
 - Förslag på förbättringsåtgärder
 - Tydliggör parternas olika roller och avtal
 - Skapar förståelse för parternas olika förutsättningar
- 6 ANALYS**
 - Utförlig analys och dokumentation
- 7 REKOMMENDATION**
 - Rekommendation av alla ingående delar
- 8 GENOMFÖRANDE**
 - Vi hjälper Er vid genomföra förbättringar/förändringar
 - Vi kan agera kravställare mot Er part

